



Die CCN Insurance Services AG ist Teil der internationalen CCN Gruppe (Claims Corporation Network) mit Sitz in Amsterdam/Niederlande. Als B2B2C-Versicherungsvermittler und TPA schaffen wir für unsere Kunden Mehrwerte mit innovativen Versicherungsdienstleistungen und IT- Lösungen. Wir bieten sowohl der Banken- als auch der Versicherungsbranche maßgeschneiderte Services rund um die Themen Produktentwicklung, Markteinführung, Bestandsverwaltung, Schadenbearbeitung und Vertriebsunterstützung an. Als Assekurateur entwickeln wir innovative Deckungskonzepte und flexible Versicherungslösungen, die über ein breites und internationales Netzwerk an Versicherungs- und Vertriebspartnern angeboten werden.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir für unser Unternehmen in **München** (85540 Haar) einen

Junior Sales Consultant (m/w/d) nationaler und internationaler Vertrieb

Das sind Ihre Aufgaben:

- Projektleitung bei der Erweiterung des neuen Geschäftsbereiches Internationale Krankenversicherung (IPMI)
- Vertrieb Individualkunden und B2B Kunden mit Schwerpunkt auf Individualkunden
- Onlineverkaufsgespräche, Angebotserstellung, Vertragsabschluss und laufende Kundenbetreuung
- Ansprechpartner/ Kommunikation mit Produktanbietern und Versicherungsgesellschaften
- Pflege der Tarif- und Produktdatenbank
- Optimierung der Vertriebsprozesse im Individualkundenvertrieb (Leadoptimierung, Verkaufspfad-Analyse, Datenbank, Angebots- und Nachfassverfahren, Bestandskundenbetreuung, Optimierung Verlängerungsgeschäft)
- Mitarbeit bei der Umsetzung der Kommunikationsstrategie inkl. Webmarketing (SEO, SEM, soziale Netzwerke) sowie bei vertrieblichen Aktionen
- Marktanalyse und Wettbewerbsbeobachtung
- Aufbau/Schulung eines Service - Teams zur Beratung von Individualkunden
- Mitarbeit bei der Budgetplanung und – erstellung und regelmäßiges Reporting an die Geschäftsleitung
- Unterstützung bei der Gestaltung eines neuen/eigenen int. Krankenversicherungsproduktes
- Einhaltung der Qualitäts- und Produktivitätsversprechen des Unternehmens
- Erfüllung aller Anforderung aus Compliance, Geldwäsche und IDD

Sie bringen mit:

- Sie verfügen über eine abgeschlossene Ausbildung in der Versicherungsbranche oder zum Bankkaufmann (m/w/d) oder eine höherwertige Ausbildung und mehrjährige Berufserfahrung wie z.B. bei einem Versicherungsmakler oder -unternehmen.
- Kenntnis des Krankenversicherungsmarktes, opt. des internationalen Krankenversicherungsbereichs
- Organisationsgeschick, Teamgeist sowie selbständiges Arbeiten in einer „Start-up“ Atmosphäre
- Erfahrungen in der Kundenbetreuung über mehrere Kanäle (Telefon, Chat, E-Mail)
- Fundiertes Wissen in MS Office und Anwendungserfahrungen verschiedener EDV-Programme, im Idealfall Erfahrung im Umgang mit CRM-Tools
- Vertriebsorientierung, ein hohes Maß an Engagement und Motivation
- Professionelles und repräsentatives Auftreten sowie absolute Überzeugungskraft im verhandlungssicheren Deutsch und Englisch (Wort und Schrift)
- Stilsichere Ausdrucksweise in Wort und Schrift
- Soziales Verständnis und Einfühlungsvermögen

Wir bieten Ihnen:

- Einen langfristigen Arbeitsplatz in einem familienfreundlichen Unternehmen mit sehr guter Verkehrsanbindung und flexiblen Arbeitszeiten. Ein teamorientiertes Arbeitsklima mit offener Kommunikation.
- Ein attraktives Vergütungspaket u.a. mit Essensgeldzuschuss, 30 Tagen Urlaub plus zusätzlichen Ausgleichstagen, betrieblicher Altersvorsorge und mehr
- Work-Life-Balance durch die Option auf mobiles Arbeiten und flexible Arbeitszeiten

Starten Sie durch in eine Karriere mit Zukunft. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

CCN Insurance Services AG - Human Resources -
Richard-Reitzner-Allee 1
85540 Haar b. München (direkt an der S-Bahn)
karriere@ccn-insurance.com
<https://ccn-insurance.com/>